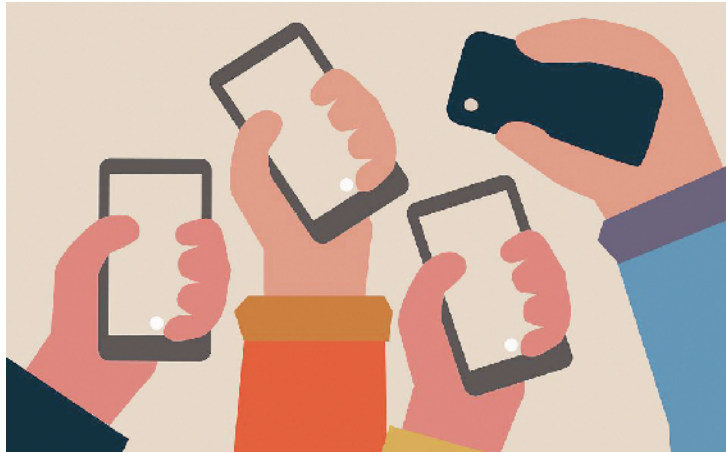


# 刷垃圾信息赚零花钱

另类资讯平台“草根”突围,通过现金补贴鼓励阅读转发

给你一小时,在跳广场舞和盯着手机连看几十条新闻赚几毛钱,你会选择哪个?在大量三四线城市人群中,不少人都选择了后者。一批资讯APP也瞄准了三四线城市的“草根”用户,以刷新闻赚零花钱为诱饵,希望在残酷的流量大战中迅速突围。



## 新奇:补贴模式引读者薅羊毛

“快点开我发的文章读一读!”在亲友微信群里,山西运城的郑女士最近很是活跃,频频转发明星八卦、养生贴士、奇闻逸事等资讯链接,“再转几篇我就能凑够奖金提现的额度啦!”

让平日里不爱玩手机的郑女士变成“低头族”的,是一款名叫趣头条的手机APP。在这个资讯平台上,你每阅读、分享一篇文章、发展一个“徒弟”(下线),就能获得“金币”奖励,累计到达一定额度后,就能换算成人民币,提现到支付宝、微信账号里。

同样是趣头条拥趸,黑龙江的老彭和几个朋友建了个互助微信群,除了平时在群里转发文章、互相阅读趣头条上的文章帮助群友得金币奖励外,他们还会在群里热烈讨论获得奖励的各种技巧、经验。

在三四线城市或县城市民的手机上,有很大几率会发现这些名不见经传的手机APP——趣头条、淘新闻、惠头条、淘头条……市面上,通过现金补贴鼓励阅读、转发的资讯平台已经有不下十个。“读资讯,赚金币”“刷刷新闻就能赚零花钱”是这些平台常用的广告语。

其中发展最为迅猛的趣头条,累计注册用户已超7000万,日活跃用户1000多万。3月底,趣头条宣布完成超2亿美元B轮融资,腾讯领投,尚城资本、顺为资本、小米、华新致远、创投投资、光源资本跟投,投后估值超16亿美元,跻身全球新晋“独角兽”榜单。

“并不是只有一二线城市年轻群体才有广告价值。”淘新闻CEO张耀亮解释了这类

资讯平台快速增长的原因,“中国最广泛的人口都生活在三四线城市,这么大的用户人群,我相信没有人愿意错过。”

## 争议:类传销推广简单粗暴

“故弄玄虚”“没啥意思”,郑女士自己也承认,她转发的链接里,有很多内容并不那么值得读,用年轻人的话说有点“Low”(低级)。然而,点开链接看几眼、转发给几个微信群的工夫就能赚钱,一边看电视一边就能完成,这让很多人深陷其中。

记者随机采访二十多位趣头条用户发现,真正靠自己阅读能赚到的钱少得可怜。“我没收过‘徒弟’,最多一天才收获200多金币,折算成人民币也就1毛多一点,一个月下来两三块钱,还不够流量费的呢。”一位用户吐槽。

那么,要想在平台上多挣点零花钱,应该怎么办?答案是“收徒”,也就是拉新用户。在多个平台上,介绍一个人成为平台新用户,能获得3元到8元不等的费用。“我是我妈的徒弟,我婆婆是我的徒弟。为了赚点零花钱,一家子都来玩趣头条了!”在东北生活的白领小叶告诉记者。

值得注意的是,平台方绝非“人傻钱多”,而是每一分钱都要物尽其用。举例来说,单纯“收徒”是无法获得奖励的,用户必须促使“徒弟”阅读或者转发分享文章、保持活跃状态,才能获得平台最初承诺的全部奖励。但频频敦促“徒弟”刷资讯的后果,就是让自己在朋友圈里越来越不受待见。“难免有被人悄悄拉黑的情况。”小叶说。

其实,用真金白银补贴用户的做法在互联网公司中并不新鲜。早年间,盛大游戏就曾通过

玩家推广注册的“分红”机制进行推广。近几年来,外卖、打车、共享单车等市场,早期也纷纷采用补贴奖励方式来获取新客户。

只不过,趣头条等资讯平台的方式更加简单直接甚至“粗暴”,收益以“毛”为单位来计算,吸引对时间精力消耗及内容质量不太敏感的人群。尤其类似于传销的诱导式推广,随时可能有被封杀的风险。

## 前景:低质内容难留住用户

“一天到晚在家刷这些,有这时间去运动运动、唱唱歌跳跳舞,多好?”对于母亲沉迷这种刷资讯赚钱的手机APP,市民孙婧颇有微词。“趣头条简直是害人精啊”,在她看来,这种模式用极低的价格吸引人们将大量精力投身在“垃圾信息”上,令人反感。

几周前,在孩子的强烈反对下,郑女士也卸载了手机上的趣头条和惠头条。“每天贴着屏幕看,内容也没啥吸引力,真够累的,视力都下降了。”

依靠迅速积累的用户,这些资讯平台已经开始大量投放广告来变现。以趣头条为例,几乎每两三条内容就夹着一则广告,足见用户对广告轰炸的忍耐力。

如果没了补贴,这些资讯平台还能有吸引力吗?郑女士说,她平日里几乎不会使用新闻资讯平台,“看新闻什么的,在微信上看看就够了。”随着奖励吸引力消失,这些花钱买来的读者也会迅速流失。

对此,趣头条董事长谭思亮近日坦言,趣头条平台上的内容目前还比较“单薄”,接下来平台将花很大精力建设内容体系。 孙奇茹

## 市场饱和、5G通信门槛高,市场逐步变天

# 国产手机遭遇残酷淘汰赛

金立总部裁员50%,魅族连续第三年裁员,中兴、酷派等品牌手机销量持续萎缩。2018年春季,智能手机市场的“寒潮”仍在延续。工信部最新数据显示,一季度国内智能手机出货8187万部,骤降27%,创近年最大跌幅。市场饱和的压力下,国产手机正迎来残酷的淘汰赛。

## 市场变天厂商裁员断货

欠下超百亿元债务后,今年4月陷入资金链危机的金立日前传出裁员消息,其总部裁员比例高达50%。“有些20人的部门就剩下两三个人”,金立有员工披露。在以货全而著称的京东上,包括金立S9、S10、S10B等多款手机,都被标注着无货。在国美电器西坝河店,销售人员同样告诉记者,金立手机确实出现了断货的问题。

最近工信部披露的报告显示,今年3月国内手机市场出货量3018.5万部,同比下降27.9%之多。同期国内上市新机型80款,同比下降37.5%。

实际上,手机市场变天的端倪在去年已经出现。在2017年乐视对其包括手机等多部门裁员后,这股风潮就已经刮至中兴、酷派不少品牌。工信部数据显示,2017年中国智能手机出货量为4.61亿部,同比下降11.6%。全球技术分析公司Canalys表示,这是中国首次出现智能手机年总出货量下滑的情况。这意味着,手机市场高速增长的时代

已经结束,中国手机市场也进入竞争最残酷的阶段。

## 5G高门槛或淘汰小品牌

作为一个二线手机品牌,2016年至2017年金立的营销费用和投资费用就达百亿元,对资金链造成很大影响。与金立类似,一些二线厂商普遍存在产品研发投入偏小,产品同质化严重,除手机销售无任何其他收入支撑的弊端。

“华为为2017年研发投入全球排名第6,投入了120亿美元,三到四年内华为的研发费用将达到全球第一。”余承东透露,华为还将为家电等厂商提供互联互通的物联网服务。

就在4月初,国内首个5G电话已经在试验中通话成功,这意味着中国拉开了5G时代的序幕,手机业更激烈的洗牌大战也将展开。

“5G的技术门槛比4G更高,虽然国内排名靠前,但是像OPPO、vivo这些靠频繁发布新机和更换代言人赚眼球的厂商一旦技术上掉队,出现危机也是分分钟的问题。”通信专家康钊认为,今后手机厂商将向两极化发展,强者恒强,

弱者恒弱。

不仅是华为在大力拓展收入来源。三星电池爆炸门损失上百亿元,其后利润反而有所增长,也是归功于集团上下游综合业务的雄厚实力。

此前,老牌手机厂商爱立信,也通过成功转型把持住了通信基础设施巨头的地位,还在原有框架外开拓了新的发展空间——软件和服务运维业务供应商。爱立信方面预计,到2020年,其收入结构中,软件与服务的收入将达到硬件收入的2倍,更多元化的收入结构,将支撑其上升空间。

## 未来手机或以新形态“重生”

曾几何时,MP3、录音笔、数码相机也是大家的宠儿,但其功能都被陆续植入到智能手机中。近几年,手机还融入智能钥匙、智能遥控器更多功能。不过,业界认为,未来十年,电子消费将进入“智能一切”的时代。康钊预计,智能手机这一形式将被植入到其他超级智能化设备中,以新形态“重生”。

“随着人工智能等技术的引入,手机最终会化身‘没有胳膊腿的机器人’,成为一个标配的‘私人助理’。”余承东说。 赵鹏



## 小哆嗦

@一个抹布向前:我感觉选一套真的适合自己的护肤品和化妆品比找结婚对象还难。

@点开全文君:这世上本没有脏话,加班久了,就有了。

@缺钱的二五仔:有些人的没钱是指:没钱买无人机了,没钱看lives了,没钱买ps4pro了……我的没钱:吃不起饭了。

@小逗比的日常生活:比较喜欢接听骚扰电话,让你瞬间有种土豪的感觉……刚才就接到一个,问我有没有兴趣投资写字楼。

@扶他柠檬茶:今天练车,第一次上大马路,知道了教练有两个孩子。具体是这样:“姑娘,我家还有两个孩子要养,你给我把油门松开……”

@彭少康:哪些生活小技巧让你受用不尽?每次去买菜我都跟在大妈后面,等大妈和老板讲好价钱以后,我跟着说:“老板我也来两斤。”

@冷月专栏:初中,大家恋爱,我在追星。高中,大家恋爱,我在追星。大学,大家恋爱结婚生子,我在追星。在佛系追星路上一去不回头。

## 小领悟

@纳兰无羁:年轻时会拼了命爱一个人,大概是知道和拼了命赚钱比起来较为容易吧。

@CaveatLux:这个世界上有两种酒店住客:问第二天早餐几点开始的,和问第二天早餐几点结束的。

@两口三三:通常情况下,男孩子是不屑于主动搜集表情的,只会被女孩子给传染,所以如果你男友突然频繁使用一些新的表情,那么他肯定是和别的女人聊天了。

@半分幽默:叔叔:“小明,妈妈对你好还是爸爸对你好?”小明:“都好!”叔叔:“要是妈妈和爸爸吵架,你站在哪一边?”小明:“站旁边!”

@半分幽默:晚自习时班里一男生偷溜出去打球,不料班主任突击查人(老师知道他去打篮球),发现该男生不在便一直等,不一会该男心平气和地走进来,老师:“你去了哪?”男生依旧淡定:“上厕所去了。老师指着头上的汗:这是什么?男生憋了一会说道:老师,我便秘。”

@推拿熊:我好像看懂当代女孩的时尚经了:1.不管身高多少,统统瘦到85-95斤;2.观看上百小时的YouTube美妆视频,购买化妆品与保养品,不断优化升级;3.纹眉拉眼皮开眼角垫鼻子下巴打瘦脸针水光针(如果长得美则完全不需要这个步骤);4.买一些比较贵的包和鞋;5.衣服就随便穿;6.找一个会拍照的男友。虽然我悟到了这些人生哲学,但确实还是卡在了第一关。

## 小囧事

@炸鸡swag:当你妈想让你做某件事,你妈:“你都多大了还不做点事儿?”当你想做某件事,你妈:“你才多大?”

@御子柴:今天去献血,前面那个小哥献了200cc,结果抽到一半就见小哥狰狞的脸,“快……快,我不行了,快给我打回去。”

@西瓜挑战全世界:我妈一直觉得我网上的朋友都是不好好学习,天天追星的。直到去年她帮我发了快递到清华北大……她才知道是她女儿不配和朋友一起快乐追星。

@刘休想:陪女友逛商场,女友喜欢上了一条牛仔裙,到了试衣间脱下裤子露出坏笑对我说:“想刺激一下么?”我兴奋地疯狂点头。于是女友翻开新裤子上的吊牌,上面印着:售价5888。

@uniquesdd:逛街,一个小姐姐在发保险传单,我拿了一份。走到另一个路口,一个小哥哥过来递给我一张传单说:“运动健身了解一下。”我直接把那张保险传单递过去说:“人寿保险了解一下。”看着小哥哥扭头就走,我露出了胜利的微笑。